

## Analisi Di Mercato Strumenti Statistici Per Le Decisioni Di Marketing

1065.20

1060.219

Analisi di mercato. Strumenti statistici per le decisioni di marketing Dizionario tematico. Marketing quantitativo. Guida agli strumenti di analisi statistica del mercato FrancoAngeli Investire con l'analisi fondamentale - II edizione Dall'asset allocation allo stock picking EGEA spa

Elementi essenziali e innovativi

Il marketing d'impresa. Elementi essenziali e innovativi

L'integrazione dei sistemi informativi a supporto delle decisioni aziendali

I contratti del mercato finanziario

Energia e comunicazioni

teoria e pratica : lo stato dell'arte

Il libro aspira a fornire al lettore una visione a 360 gradi della nuova programmazione comunitaria, a livello nazionale, europeo e internazionale, e gli strumenti di management necessari a presentare un progetto e gestirlo. Il volume è strutturato in quattro blocchi. Il primo blocco – policy – introduce alla programmazione comunitaria, fornendo le coordinate per l'orientamento nell'attività dell'Unione Europea. Il secondo blocco – analisi – introduce alcuni elementi quali: la matrice di finanziabilità, il quadro logico, e le regole con cui impostare la propria attività progettuale ricorrendo ai finanziamenti comunitari. Il terzo blocco – strumenti – fornisce le leve utili per la sottomissione di proposte e la gestione successiva dei progetti aggiudicati. L'ultimo blocco, infine, si occupa dell'analisi costi benefici dei progetti e della disciplina sugli aiuti di Stato.

1060.213

Perché un nuovo libro sulle ricerche di mercato? L'idea di questo libro è nata dalla constatazione che gran parte delle pubblicazioni che si occupano di ricerche di mercato si concentrano soprattutto nella descrizione accurata delle varie metodologie, ma presentano scarsa attenzione sulla loro importanza e su come queste siano inserite nell'ambito del processo decisionale di una azienda. Il libro si pone quindi prevalentemente dal lato dell'utilizzatore, con l'obiettivo di inquadrare le ricerche di mercato dal punto di vista del loro impiego in risposta ai bisogni informativi delle aziende e del loro apporto di conoscenza utile a prendere specifiche decisioni aziendali. Si tratta di un manuale pratico, che sulla base delle mie esperienze di utilizzatore, vuole condividere una prospettiva su come utilizzare le ricerche di marketing per raccogliere al meglio le informazioni necessarie per minimizzare il rischio insito nelle varie decisioni di marketing. Il suo utilizzo è destinato prevalentemente a: - Studenti e Ricercatori di mercato all'inizio della loro carriera che vogliono aumentare la loro conoscenza sull'utilizzo pratico delle ricerche di mercato. - Esperti di ricerche di mercato che vogliono confrontarsi con una visione e casi aziendali diversi dalla loro esperienza. - Acquirenti di ricerche di mercato che, dovendo selezionare metodologie di ricerca che li aiutino ad assumere una decisione, vogliono accrescere la loro conoscenza rispetto alla loro applicazione in risposta alle varie domande di business e, in particolare, alle potenzialità e limitazioni dei vari metodi attualmente in uso. - Aziende che hanno bisogno di acquisire competenza e supporto nella realizzazione dei progetti di ricerca.

Governare futuro e cambiamenti e tramutarli in opportunità

Criteri di valutazione

Appunti sulle Ricerche di Mercato

La ricerca quantitativa per le decisioni di Marketing

Autoimprenditorialità. Una metodologia per la progettazione e lo sviluppo d'impresa

Business networking. Come costruire relazioni professionali in rete

***I mercati finanziari sono diventati sempre più correlati, volatili e complessi: la globalizzazione, la diffusione di Internet, le innovazioni finanziarie e tecnologiche hanno avuto un impatto molto forte sull'andamento dei mercati azionari e sulla loro corretta interpretazione. L'investimento in un fondo comune, in un ETF o direttamente in Borsa richiede la conoscenza dei rischi e delle opportunità, ma soprattutto una velocità mentale che consenta di identificare la migliore strategia associata a ogni momento e ai propri bisogni. Il volume espone le diverse modalità di gestione utilizzate dagli investitori istituzionali; illustra i metodi di valutazione delle società quotate, analizza gli indicatori di Borsa e l'utilizzo delle opzioni e dei derivati; affronta i temi della psicologia del mercato azionario e delle relazioni esistenti tra le diverse variabili macro e micro economiche. La presenza di un ricco apparato di grafici e tabelle aiuta il lettore a comprendere la necessità di un corretto utilizzo delle informazioni per comporre il puzzle nel quale attuare la propria asset allocation e un corretto stock picking.***

***" Ammesso alla prova scritta dell'esame di Commercialista ed Esperto contabile La nuova edizione 2015 del "Codice Tributario", frutto dell'esperienza ultratrentennale de "il fisco", contiene tutti i principali testi normativi quali il Tuir, le norme in materia di IVA, di IRAP, IMU - TARI - TASI e altri tributi locali, Registro, Bollo e altre imposte indirette, accertamento e riscossione, contenzioso tributario nonché le norme del Codice civile relative al bilancio e alle società. Aggiornato con le novità introdotte dalla Legge di stabilità 2015, dai decreti correttivi ed integrativi pubblicati a fine anno e dalle norme introdotte nei primi mesi del 2015. Tra le principali novità dell'edizione 2015 si segnalano: l'istituzione nuove commissioni censuarie per riforma del catasto la dichiarazione dei redditi precompilata il nuovo ravvedimento il nuovo regime forfetario per imprese e***

**professionisti la proroga delle detrazioni per ristrutturazioni edilizie e per interventi di efficienza energetica la proroga delle agevolazioni per affrancamento del valore delle partecipazioni e dei terreni le modifiche alla disciplina alla disciplina IVA del reverse charge l'introduzione ai fini IVA dello split payment per le operazioni con la pubblica amministrazione l'abolizione della comunicazione annuale IVA e nuovi termini della dichiarazione IVA le nuove disposizioni in materia di dichiarazioni di intento e di elenchi black-list la nuova deduzione IRAP su costo del lavoro le novità in tema di IMU, TARI e TASI la versione definitiva della voluntary disclosure i nuovi incentivi per acquisto beni strumentali e altri crediti di imposta. la legge delega fiscale STRUTTURA Prima parte: comprende i Capitoli aventi per oggetto le materie di maggior rilevanza nell'ambito del sistema fiscale (come Imposte sui redditi, Accertamento, Riscossione, Imposta sul valore aggiunto, le norme del codice civile relative al bilancio ed alle società, IMU, TARI e TASI, nonché le altre in dettaglio elencate nel sommario generale) Seconda parte: è un compendio di normativa complementare, collegata mediante richiami e rinvii alle materie della Prima parte.**

**La profonda opera di revisione dei principi contabili nazionali emessi dall'Organismo Italiano di Contabilità e l'evoluzione di quelli internazionali (IAS/IFRS) impongono al professionista contabile un continuo aggiornamento. Il manuale analizza nel dettaglio ogni singola voce del bilancio, mettendo in luce i punti in comune e le differenze tra disciplina civilistica e principi contabili nazionali e internazionali, con puntuale indicazione di tutti i riflessi fiscali.**

**Il sistema informativo e i mercati degli strumenti finanziari. Un'analisi del grado di efficienza qualitativa nel mercato italiano**

**le autorità indipendenti a dieci anni dalla loro istituzione : sintesi di un dibattito tra componenti delle authorities, professionisti e imprenditori, accademici e giudici**

**Analisi e modelli per la pianificazione**

**analisi di mercato e strumenti della politica : elaborato finale**

**Internet per il mercato immobiliare. Come cambiano il marketing, le vendite e la relazione con il cliente**

**Shoe Report 2009. Primo Rapporto Annuale sul contributo del settore calzaturiero al rafforzamento del Made in Italy**

**1820.197**

**La seconda edizione dell'Opera, in due tomi, offre un approfondimento sul mercato finanziario attraverso un'analisi della materia contrattuale. In particolare, dopo avere affrontato gli aspetti generali, l'attenzione viene catalizzata sui contratti conclusi per internet e via telematica, su quelli di gestione e consulenza e infine su quelli di negoziazione, mediazione e collocamento, offrendo al professionista un valido strumento di approfondimento normativo, dottrinale e giurisprudenziale. Il volume è arricchito da un Cd-rom in formato PDF, che rende possibile: • effettuare una ricerca per indici, partendo dalla schermata iniziale e selezionando uno dei seguenti tasti: – indice sommario. Consente di navigare nei contenuti del volume, partendo dall'indice sommario: cliccando sul titolo di un singolo capitolo o paragrafo, si può accedere immediatamente al testo richiesto (posizionandosi all'inizio del paragrafo selezionato); – indice analitico. Consente di ritrovare un concetto, partendo da un singolo lemma dell'indice analitico: cliccando sul numero di pagina accanto a ogni voce dell'indice analitico, si può arrivare puntualmente alla pagina relativa; • effettuare una ricerca full-text, utilizzando le apposite funzioni di Adobe Acrobat (con la funzione "trova") e inserendo le parole o gli estremi da ricercare; • scorrere tutto il volume, pagina per pagina; • stampare i paragrafi visualizzati partendo dalla ricerca effettuata tramite l'indice sommario. Per ragioni di tutela del copyright, è consentita la stampa soltanto paragrafo per paragrafo e compare su ogni pagina stampata di default il copyright dell'Editore.**

**PIANO DELL'OPERA TOMO PRIMO MERCATI, STRUMENTI FINANZIARI E CONTRATTI DI INVESTIMENTO DOPO LA MIFID LA PRIVATIZZAZIONE DEI MERCATI FINANZIARI VALORI MOBILIARI E STRUMENTI FINANZIARI SERVIZI E CONTRATTI DI INVESTIMENTO REGOLE DI CONDOTTA E RAPPORTI CON LA CLIENTELA TUTELA GIURISDIZIONALE DEI CONTRATTI DEL MERCATO FINANZIARIO LE CLAUSOLE VESSATORIE NEI CONTRATTI DEL MERCATO FINANZIARIO "SERVIZIO" E "CONTRATTO" NEL RAPPORTO FRA INTERMEDIARIO E CLIENTE L'INFORMAZIONE NELLA PRESTAZIONE DEI SERVIZI D'INVESTIMENTO: GLI OBBLIGHI DEGLI INTERMEDIARI LE REGOLE DI CONDOTTA DEGLI INTERMEDIARI FINANZIARI LE VALUTAZIONI DI ADEGUATEZZA E DI APPROPRIATEZZA NEI RAPPORTI CONTRATTUALI FRA INTERMEDIARIO E CLIENTE CONFLITTI DI INTERESSE FRA INTERMEDIARIO E CLIENTE L'ONERE DELLA PROVA NEI GIUDIZI DI RISARCIMENTO DANNI NELLA PRESTAZIONE DEI SERVIZI DI INVESTIMENTO LA TRASPARENZA DELLE CONDIZIONI CONTRATTUALI NELLE OPERAZIONI DI CREDITO AI CONSUMATORI I PATRIMONI DISTINTI NEL DIRITTO DEL MERCATO FINANZIARIO I NUOVI STRUMENTI STRAGIUDIZIALI DI SOLUZIONE DELLE CONTROVERSIE IN MATERIA BANCARIA E FINANZIARIA INTERNET E MERCATI TELEMATICI LA DISCIPLINA DEI SISTEMI MULTILATERALI DI NEGOZIAZIONE LE BORSE MERCI CONTRATTI CONCLUSI SUL SISTEMA TELEMATICO DI BORSA LA COMMERCIALIZZAZIONE VIA INTERNET DI SERVIZI DI INVESTIMENTO E STRUMENTI FINANZIARI E IL TRADING ON LINE LA FIRMA ELETTRONICA NEI CONTRATTI DEL MERCATO FINANZIARIO GESTIONE E CONSULENZA CONTRATTO DI GESTIONE DI PORTAFOGLI L'ESERCIZIO DEL VOTO CON GLI STRUMENTI FINANZIARI GESTITI I FONDI SPECULATIVI I FONDI RISERVATI I FONDI PENSIONE TUTELA DELLA SFERA PRIVATA E SOLLECITAZIONE DELLE DELEGHE DI VOTO IL CONTRATTO DI PRIME BROKERAGE MALA GESTIO E PROFILI DI RESPONSABILITA' DEL GESTORE PATRIMONIALE LA GESTIONE INFEDELE DI PORTAFOGLI DOPO IL RECEPIMENTO DELLA DIRETTIVA MIFID IL CONTRATTO DI CONSULENZA FINANZIARIA CONTRATTI PARASOCIALI E TRUST NEL MERCATO FINANZIARIO TOMO SECONDO NEGOZIAZIONE, MEDIAZIONE E COLLOCAMENTO CONTRATTI DI NEGOZIAZIONE E "NEGOZIAZIONE D'ORDINI" IL CONTRATTO DI "COLLOCAMENTO" FUORI SEDE DI STRUMENTI FINANZIARI E DI SERVIZI DI INVESTIMENTO L'OFFERTA FUORI SEDE: ASSETTI ISTITUZIONALI E DI CONTROLLO MERCATO ASSICURATIVO: CONTRATTO, IMPRESA, CONTROLLI COLLOCAMENTO DI STRUMENTI FINANZIARI IN PERIODO DI GREY MARKET L'ART. 100 BIS T.U.F. SULLA CIRCOLAZIONE DEI PRODOTTI FINANZIARI LA BEST EXECUTION I CONTRATTI DI PRONTI CONTRO TERMINE CONTRATTI DI SWAP TOTAL RETURN EQUITY SWAP I CONTRATTI FINANZIARI DEL TRADING NEI MERCATI ENERGETICI FINANZIAMENTI E GARANZIE CARTOLARIZZAZIONE: RIFLESSIONI CRITICHE E CRISI FINANZIARIA LA CARTOLARIZZAZIONE DEI CREDITI CONTRATTI DI LEASING CONTRATTI DI FACTORING LE GARANZIE FINANZIARIE. PROFILI GENERALI**

**In un contesto economico tendente alla globalizzazione, la ricerca del vantaggio competitivo fa assegnamento necessariamente sulla leva strategica degli intangibili, nei differenti ambiti che li caratterizzano, segnatamente la creazione-gestione, la misurazione dell'Impatto sulla performance aziendale, la valutazione economica e, non ultima, la tutela. Il lavoro si focalizza sugli intangibili di mercato, nelle due**

*manifestazioni hard e soft, inquadrandone i caratteri qualificanti, i criteri di valutazione economica pi avanzati (quali le opzioni reali) e le metodologie di stima del danno economico da contraffazione del marchio. Il testo abbina al rigore metodologico il riferimento a talune esemplificazioni e si rivolge a studenti universitari di corsi specialistici delle Facoltà di Economia e di Giurisprudenza, a manager di imprese intangible-intensive nonch a operatori professionali in campo economico (consulenti aziendali, dottori commercialisti) e in campo giuridico (avvocati, magistrati).*

*Modelli, metodi quantitativi e strumenti de gestione nell'ambito dell'analisi dei rischi di mercato*

*Codice tributario 2015*

*Dizionario tematico. Marketing quantitativo. Guida agli strumenti di analisi statistica del mercato*

*Strategie, gestione e rendicontazione*

*Primo Rapporto Annuale sul contributo del settore calzaturiero al rafforzamento del Made in Italy*

*Dall'asset allocation allo stock picking*

CONTABILITA' E BILANCIO, inserito nella collana GUIDE E SOLUZIONI, fornisce con taglio operativo, tutte le indicazioni per la redazione dei bilanci (ordinari e straordinari), alla luce della prassi interpretativa dell'OIC. Particolare rilievo è attribuito: - al trattamento contabile di ciascuna delle voci di Stato patrimoniale e di Conto economico, analizzato considerando anche il progetto di revisione dei principi contabili in corso da parte dell'OIC; - alla proroga della deroga ai criteri di valutazione dei titoli e delle partecipazioni iscritti nell'attivo circolante; - alla trasformazione di alcune attività per imposte anticipate in crediti d'imposta; - ai bilanci straordinari (fusione, scissione, conferimento, trasformazione, liquidazione, ristrutturazione del debito). La Guida è corredata da numerose esemplificazioni contabili, da schemi di Nota integrativa e dai principali allegati al bilancio. Le principali novità: Bilanci ordinari e straordinari Nota integrativa e Relazione sulla gestione Relazioni dei sindaci e dei revisori Deposito in formato Xbrl STRUTTURA DEL VOLUME

PARTE I - FINALITÀ E POSTULATI DEL BILANCIO D'ESERCIZIO Capitolo 1 - Finalità e postulati del bilancio d'esercizio PARTE II - STATO PATRIMONIALE Capitolo 2 - Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti Capitolo 3 - Costi di impianto e ampliamento Capitolo 4 - Costi di ricerca e sviluppo Capitolo 5 - Costi di pubblicità Capitolo 6 - Diritti di brevetto industriale Capitolo 7 - Diritti di utilizzazione delle opere dell'ingegno Capitolo 8 - Concessioni e licenze Capitolo 9 - Marchi Capitolo 10 -Avviamento Capitolo 11 -Immobilizzazioni immateriali in corso e acconti Capitolo 12 - Altre immobilizzazioni immateriali Capitolo 13 - Terreni e fabbricati Capitolo 14 - Impianti e macchinari Capitolo 15 - Attrezzature industriali e commerciali Capitolo 16 - Altri beni Capitolo 17 - Immobilizzazioni materiali in corso e acconti Capitolo 18 - Partecipazioni iscritte tra le immobilizzazioni finanziarie Capitolo 19 - Crediti iscritti tra le immobilizzazioni finanziarie Capitolo 20 - Altri titoli iscritti tra le immobilizzazioni finanziarie Capitolo 21 - Azioni proprie iscritte tra le immobilizzazioni finanziarie Capitolo 22 - Rimanenze di magazzino Capitolo 23 - Lavori in corso su ordinazione Capitolo 24 - Crediti verso clienti Capitolo 25 - Crediti verso controllate, collegate e controllanti Capitolo 26 - Crediti tributari Capitolo 27 - Imposte anticipate Capitolo 28 - Crediti verso altri Capitolo 29 - Partecipazioni iscritte tra l'attivo circolante Capitolo 30 - Azioni proprie iscritte tra l'attivo circolante Capitolo 31 -Titoli iscritti tra l'attivo circolante Capitolo 32 - Disponibilità liquide Capitolo 33 - Ratei e risconti attivi Capitolo 34 - Capitale sociale Capitolo 35 - Riserva da sovrapprezzo delle azioni Capitolo 36 - Riserve di rivalutazione Capitolo 37 - Riserva legale Capitolo 38 - Riserve statutarie Capitolo 39 - Riserva per azioni proprie in portafoglio Capitolo 40 -Altre riserve Capitolo 41 - Utili (perdite) portati a nuovo Capitolo 42 - Utile (perdita) d'esercizio Capitolo 43 - Trattamento di quiescenza e obblighi simili Capitolo 44 - Fondo per imposte, anche differite Capitolo 45 - Altri fondi per rischi e oneri Capitolo 46 - Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato Capitolo 47 - Obbligazioni Capitolo 48 - Obbligazioni convertibili Capitolo 49 - Debiti verso soci per finanziamenti Capitolo 50 - Debiti verso banche Capitolo 51 - Debiti verso altri finanziatori Capitolo 52 - Acconti Capitolo 53 - Debiti verso fornitori Capitolo 54 - Debiti rappresentati da titoli di credito Capitolo 55 - Debiti verso controllate, collegate e controllanti Capitolo 56 - Debiti tributari Capitolo 57 - Debiti verso istituti di previdenza Capitolo 58 - Altri debiti Capitolo 59 - Ratei e risconti passivi Capitolo 60 - Conti d'ordine PARTE III - CONTO ECONOMICO Capitolo 61 - Ricavi delle vendite e delle prestazioni Capitolo 62 - Variazioni delle rimanenze di prodotti in corso di lavorazione, semilavorati e finiti Capitolo 63 - Variazioni dei lavori in corso su ordinazione Capitolo 64 - Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni Capitolo 65 - Altri ricavi e proventi Capitolo 66 - Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci Capitolo 67 - Costi per servizi Capitolo 68 - Costi per godimento di beni di terzi Capitolo 69 - Costi per il personale Capitolo 70 -Ammortamenti e svalutazioni Capitolo 71 - Variazioni delle rimanenze di materie prime, sussidiarie, di consumo e merci Capitolo 72 - Accantonamenti per rischi Capitolo 73 -Altri accantonamenti Capitolo 74 - Oneri diversi di gestione Capitolo 75 - Proventi da partecipazioni Capitolo 76 -Altri proventi finanziari Capitolo 77 -Interessi e altri oneri finanziari Capitolo 78 - Utili e perdite su cambi Capitolo 79 - Rivalutazioni di attività finanziarie Capitolo 80 - Svalutazioni di attività finanziarie Capitolo 81 - Proventi straordinari Capitolo 82 - Oneri straordinari Capitolo 83 - Imposte sul reddito dell'esercizio, correnti, differite e anticipate PARTE IV - NOTA INTEGRATIVA Capitolo 84

- *Struttura e contenuto della Nota integrativa Capitolo 85 - Schema di Nota integrativa PARTE V -ALLEGATI AL BILANCIO Capitolo 86 - Struttura e contenuto della Relazione sulla gestione Capitolo 87 - Schema di Relazione sulla gestione Capitolo 88 - Relazione dei sindaci Capitolo 89 - Schema di Relazione dei sindaci all'assemblea dei soci ai sensi dell'art. 2429 co. 2 c.c. Capitolo 90 - Relazione di revisione Capitolo 91 - Schema di Relazione di revisione PARTE VI - BILANCIO ABBREVIATO Capitolo 92 - Limiti per la redazione del bilancio abbreviato Capitolo 93 - Struttura del bilancio abbreviato PARTE VII - RIFLESSI FISCALI DEL BILANCIO D'ESERCIZIO Capitolo 94 - Rilevanza delle voci di bilancio ai fini fiscali Capitolo 95 - Potere dell'A.F. di disconoscere le scelte contabili Capitolo 96 - Obbligo di redazione del bilancio d'esercizio ai fini fiscali PARTE VIII - BILANCI STRAORDINARI Capitolo 97 - Principi generali Capitolo 98 - Conferimento d'azienda Capitolo 99 - Fusione Capitolo 100 - Scissione Capitolo 101 -Trasformazione Capitolo 102 - Liquidazione Capitolo 103 - Ristrutturazione dei debiti PARTE IX - PROCEDIMENTO DI FORMAZIONE, APPROVAZIONE E PUBBLICAZIONE Capitolo 104 - Procedimento di approvazione Capitolo 105 - Impugnazione della delibera di approvazione Capitolo 106 - Deposito dei bilanci in formato elettronico elaborabile (XBRL) Capitolo 107 - False comunicazioni sociali* *Indice analitico*

*La funzione Marketing è basilare per le funzioni finanza, produzione e contabilità. Il Marketing deve preoccuparsi del mercato alla ricerca di nuove opportunità. Esiste una differenza sostanziale tra ricerca di mercato e ricerca di Marketing: la prima indica la sistematica acquisizione ed analisi delle informazioni sul mercato da parte dell'impresa, la seconda, la sistematica acquisizione delle informazioni necessarie per la gestione delle leve di Marketing (product, place, promotion)*

*365.974*

*Finanziamenti comunitari 2014-2020*

*Change management come strategia d'impresa. Governare futuro e cambiamenti e tramutarli in opportunità*

*Contabilità e Bilancio 2013*

*La filiera del grano duro in italia*

*Certezza pubblica e «certezze» private. Poteri pubblici e certificazioni di mercato*

*Family office*

*Conservare e accrescere il valore della ricchezza. Un esercizio che nel caso di patrimoni rilevanti e di elevata complessità richiede competenze che gran parte dei risparmiatori e degli investitori non possiede. Fra i soggetti dediti alla cura dei patrimoni hanno recentemente assunto crescente rilievo i cosiddetti Family Office, entità con natura e caratteristiche multiformi, promossi sia in proprio da una o più famiglie facoltose sia, sempre più spesso, da banche, intermediari finanziari e società fiduciarie. Con un lessico per quanto possibile alla portata di tutti, i professionisti autori di questo libro guidano il lettore nella comprensione delle caratteristiche dei Family Office e degli strumenti e tecniche che essi utilizzano sui patrimoni complessi: il check-up patrimoniale, il monitoraggio dei costi di gestione, il controllo del rispetto dei mandati di investimento, il wealth planning, l'ottimizzazione della fiscalità degli attivi mobiliari e non, l'amministrazione fiduciaria, la creazione di trust, le polizze assicurative, la realizzazione di club deal, il supporto alla pianificazione della governance familiare e del passaggio generazionale, l'orientamento di attività filantropiche e il supporto alla compravendita di opere d'arte e oggetti di valore.*

*L'applicazione dei programmi informatici in ambito aziendale*

*380.385*

*Comunicazione e marketing delle imprese sportive. Dall'analisi strategica alla gestione del marchio e delle sponsorizzazioni*

*L'analisi di impatto della regolazione in prospettiva comparata*

*Investire con l'analisi fondamentale - II edizione*

*Principi contabili nazionali e internazionali 2019*

*Principi contabili OIC*

La Guida operativa contiene la versione integrale di tutti i 29 Principi emanati dall'OIC, 19 dei quali sono stati riformulati nel 2014 e si applicano ai bilanci relativi all'esercizio 2014. anche un commento d'autore ai nuovi principi contabili emanati nel 2014. Il testo aiuta il redattore del bilancio nell'applicazione dei Principi contabili nazionali. Tutti i principi citati si applicano ai bilanci chiusi a partire dal 31 dicembre 2014, come specificato da OIC. Inoltre vengono illustrate alcune considerazioni in relazione ai possibili scenari di evoluzione dei principi contabili delle società italiane. Analisi e commento dei nuovi OIC: autore Claudia Mezzabotta; Tutti i principi contabili: autore OIC STRUTTURA DEL VOLUME Commento ai nuovi principi contabili: Oic 1, Oic 2, Oic 3, Oic 4, Oic 5, Oic 6, Oic 7, Oic 8, Oic 9, Oic 10, Oic 11, Oic 12, Oic 13, Oic 14, Oic 15, Oic 16, Oic 17, Oic 18, Oic 19, Oic 20, Oic 21, Oic 22, Oic 23, Oic 24, Oic 25, Oic 26, Oic 28, Oic 29, Oic 30, Oic 31. Documentazione ufficiale: Oic 2, Oic 3, Oic 4, Oic 5, Oic 6, Oic 7, Oic 8, Oic 9, Oic 10, Oic 11, Oic 12, Oic 13, Oic 14, Oic 15, Oic 16, Oic 17, Oic 18, Oic 19, Oic 20, Oic 21, Oic 22, Oic 23, Oic 24, Oic 25, Oic 26, Oic 28, Oic 29, Oic 30, Oic 31. *Contabile delle regole sulla distribuzione di utili e Riserve Guida 5 - I bilanci di liquidazione delle imprese las compliant Applicazione 1 - Trattamento contabile dell'imposta sostitutiva Impairment e avviamento Applicazione 2.1 - Impairment e avviamento per il settore bancario Applicazione 2.2 - Impairment e avviamento per il settore assicurativo Applicazione 3 - Impairment e avviamento per il settore bancario e assicurativo concessione*

Il green marketing mira a sviluppare, promuovere e valorizzare prodotti e servizi in grado di generare un ridotto impatto ambientale comparativamente alle alternative offerte sul mercato. La comunicazione pubblicitaria riguarda sostanze inquinanti, consumi di risorse ed effetti sull'ecosistema, il problema più rilevante per un'azienda è come valorizzare il proprio impegno in materia.

comprensibile, evitando i rischi del cosiddetto greenwashing, ovvero i danni di reputazione e di immagine che derivano dall'utilizzo disinvolto di richiami all'ambiente e alla natura, non risultati reali e credibili sul fronte del miglioramento dei prodotti e dei servizi. In questo contesto il volume si rivolge non solo a coloro che internamente alle aziende si occupano di responsabili del marketing e della comunicazione, con l'obiettivo principale di fornire ai non addetti ai lavori le motivazioni, le opportunità e soprattutto gli strumenti per utilizzare ef e la sostenibilità come leve competitive sul mercato.

Impara a studiare l'Analisi Tecnica per applicare strategie operative di successo! Ti piacerebbe mettere in atto una strategia di mercato di successo? Vorresti scoprire il giusto metodo vendita redditizia? Come posso leggere in maniera corretta un grafico per una visione immediata dell'andamento di mercato? L'Analisi Tecnica fornisce agli investitori, strumenti e te nel modo più corretto possono rivelarsi indispensabili per l'andamento futuro dei mercati. Grazie a questo libro imparerai tecniche, metodologie e strategie per poter applicare un'An e di successo. Con un linguaggio semplice ti verranno spiegate tutte le principali tecniche di analisi e le modalità di sviluppo. Scoprirai come fare per dedurre acquisti vantaggiosi e i comprendere al meglio tutto ciò che può influenzare i prezzi. Ecco che cosa otterrai da questo libro: - Che cosa è l'Analisi Tecnica - I presupposti di base dell'Analisi Tecnica - Come il mercato - Gli step per riuscire a dedurre gli acquisti vantaggiosi e le vendite redditizie - I trend: come misura qualitativa del livello dei prezzi in un determinato tempo - Trend prim breve termine - I passaggi per capire da cosa sono influenzati i prezzi - I mercati finanziari - Le varie teorie dell'Analisi Tecnica - I sei punti fondamentali della Teoria di Dow - Gli stru per rendere più semplice e meno casuale l'attività di trading - Gli step per l'utilizzo dei grafici per una visione immediata dell'andamento di mercato - Come leggere al meglio gli oscill interpretare gli indicatori di mercato - E molto di più! Per poter mettere in atto un'Analisi Tecnica di successo è indispensabile: conoscere e agire. Proprio per questo motivo è fonda studiare al meglio il mondo del mercato e i vari strumenti per rendere più semplice e non casuale l'attività di trading. Quindi cosa aspetti?

Strumenti e metodi per capire i mercati finanziari, tecniche operative di base, oscillatori e indicatori per il trading online.

Governance, informazioni ed efficienza nel comparto della mobilità

Il nuovo esame per promotore finanziario. Manuale di preparazione

Dall'analisi strategica alla gestione del marchio e delle sponsorizzazioni

ANALISI TECNICA

Il bilancio d'esercizio e consolidato 2018

**100.800**

**Guide operative. Guida operativa sulla informativa di bilancio prevista per i soggetti che adottano i principi contabili internazionali (IAS/IFRS) (2007)**

**Alberghi e strutture ricettive**

**Hard e soft intangibles di mercato**

**Le ricerche di mercato e di marketing: l'indagine "stetoscopio"**

**Noi, Ausiliari Della Sosta**

**Ricerche di marketing, strumenti e tecniche**