

Il Fallimento Procedure Concorsuali

Il fallimento e le altre procedure concorsuali vol. 1UTET Giuridica

Including studies on different topical issues in finance by the participants of the 8th international scientific conference "New Challenges of Economic and Business Development - 2016" this new work contains research from various European countries, specifically Germany, Italy, Latvia, Malta, and Poland.

Il volume, il secondo del Trattato delle Procedure Concorsuali, traccia in maniera chiara ed esaustiva le linee fondamentali della disciplina del fallimento, così come modificata in seguito al d.lg. 5/2006 e al d.lg. 167/2007. In particolare gli Autori analizzano i concetti fondamentali del diritto fallimentare e, nello specifico, approfondiscono la disciplina delle azioni revocatorie e gli effetti del fallimento sui rapporti giuridici preesistenti. L'opera si propone di fornire un mezzo di ausilio agli operatori professionali in un momento in cui sono forzatamente ancora scarse ed incerte le indicazioni della giurisprudenza e della prassi. PIANO DELL'OPERA Introduzione: i profili generali dell'istituto. Il danno come fondamento dell'azione PARTE I - ATTI E PAGAMENTI PREGIUDIZIEVOLI PER I CREDITORI - Gli atti a titolo gratuito e gli atti fra coniugi - I pagamenti anticipati - Art. 66 l. fall. L'azione revocatoria ordinaria in sede fallimentare - L'azione revocatoria fallimentare - Art. 67, 3o co., l. fall., lett. a), c), f), g) - Le esenzioni di cui alle lett. d) ed e) - Le esenzioni di cui al 3o co., lett. b) dell'art. 67 l. fall. ed il 3o co. dell'art. 70 l. fall. - Le esenzioni di cui al 4o co. dell'art. 67 l. fall. - Art. 67 bis l. fall. Patrimoni destinati ad uno specifico affare - Le azioni revocatorie nell'amministrazione straordinaria e nella liquidazione coatta amministrativa - Effetti del fallimento sugli atti pregiudizievoli ai creditori PARTE II - EFFETTI DEL FALLIMENTO SUI RAPPORTI GIURIDICI PREESISTENTI - Introduzione - Art. 72. Rapporti pendenti - I contratti relativi ad immobili da costruire ed il fallimento del costruttore - Art. 72 ter l. fall. I contratti di finanziamento di uno specifico affare ed il fallimento della società sovvenuta - Contratto di leasing - Contratto di factoring - Contratto di franchising e concessione di vendita - Art. 73 l. fall. Il contratto di vendita con riserva di proprietà - Gli effetti del fallimento sul mandato e sugli altri contratti previsti dall'art. 78 l. fall. - Art. 79 l. fall. Contratto di affitto di azienda - Art. 80 l. fall. Contratto di locazione - Artt. 81 e 77 l. fall. Contratto di appalto e associazione temporanea di imprese --L'associazione in

partecipazione - Contratto di assicurazione e garanzie atipiche - Art. 83 l. fall. Contratto di edizione - Art. 83 bis l. fall. Clausola arbitrale - Profili giuslavoristici nelle procedure concorsuali - I rapporti giuridici pendenti nel concordato preventivo

Trattato delle procedure concorsuali vol. I

Il fallimento e le altre procedure concorsuali vol. 3

Il fallimento e le altre procedure concorsuali: Organi, accertamento del passivo, liquidazione dell'attivo

Manuale di diritto fallimentare e delle procedure concorsuali

PEL Pers. Sec

L'Opera, divisa in sei volumi ed alla sua seconda edizione, approfondisce la disciplina dell'intero diritto fallimentare, attraverso un commento di alto profilo scientifico e di tagli estremamente pratico che tiene conto delle modifiche legislative legate all'introduzione del d.lg. 5/2006 e del d.lg. 167/2007 e ai successivi aggiustamenti previsti da l. 18.6.2009, n. 69, dal d.l. 31.5.2010, n. 78, e dal d.l. 6.7.2011, n. 98. In particolare, il secondo volume analizza sui temi legati alla revocatoria fallimentare e si sofferma sui rapporti giuridici che si sciolgono, che proseguono e che rimangono sospesi inseguito alla revocatoria. L'Opera è aggiornata al d.l. 22.06.2012, n. 83, il c.d. Decreto sviluppo, che tocca la materia della esenzione dall'azione revocatoria e al d.lg. 6.9.2011, n. 159, che introduce il codice delle leggi antimafia e delle misure di prevenzione Sia per la materia trattata, sia per la modalità con cui gli Autori affrontano le questioni, l'Opera si presenta anche come uno strumento di grandissima utilità per la pratica quotidiana. Piano dell'opera GLI EFFETTI DEL FALLIMENTO SUGLI ATTI PREGIUDIZIEVOLI AI CREDITORI La revocatoria fallimentare Atti a titolo gratuito e pagamenti anticipati La revocatoria: gli atti « anomali » La revocatoria: pagamenti, garanzie contestuali, esenzioni Atti pregiudizievoli compiuti tra coniugi L'azione revocatoria ordinaria nel fallimento I RAPPORTI IN CORSO DI ESECUZIONE Nozione di rapporto in corso di esecuzione Rapporti che si sciolgono per il fallimento Rapporti che proseguono ex lege con la massa I rapporti che rimangono sospesi

La nuova edizione del prezioso volume di Massimo Ferro si caratterizza per aver fuso in un unico volume le edizioni del 2007 e del 2008 (tomo di agg.to sul d.lgs 169/07): essa si propone di offrire un quadro teorico e ricognitivo delle prassi, delle posizioni dottrinali, degli indirizzi di merito (tribunali), di legittimità e costituzionali, completo ed aggiornato. L'obiettivo è duplice: un'agevole consultazione operativa ed un approfondimento scientifico esaustivo, capace di risolvere - dopo 3 anni di vigenza della riforma - molte questioni che erano rimaste aperte. La Nuova Edizione ha visto un aumento significativo dei commenti a ciascuna norma, ma nello specifico: è aggiornata al D.L. 31 maggio 2010, n. 78, nel testo integrato dalla l. conv. 122/10 - la c.d. miniforma fallimentare - che ha introdotto per es. l'art. 217-bis "Esenzioni dai reati di bancarotta" in tema di esenzioni della responsabilità penale nelle condotte dei professionisti e degli imprenditori nella soluzione stragiudiziale delle crisi di impresa; è aggiornata al c.d. collegato lavoro; è stata ampliata ed arricchita molto

nella parte della disciplina transitoria e penale; si è consolidata ed ampliata la parte relativa al concordato preventivo e fallimentare, alla nuova revocatoria, alla moratoria di debiti nell'accordo di ristrutturazione, all'assetto dell'istruttoria prefallimentare e del reclamo ed infine alla parte che tratta dei poteri del curatore nello stato passivo. STRUTTURA E' un commentario articolo per articolo, con in più la praticità di avere subito sott'occhio, oltre alla NORMA VIGENTE, anche la NORMA PREVIGENTE (sia ante 1 ° gennaio 2008 che ante 2006), nonché le NORME CORRELATE per agevolare al massimo la rapida ricognizione dell'operatore del diritto. Ogni commento va dritto al sodo delle problematiche - segnalate in neretto nei paragrafi - e solo in seconda battuta si dà conto dell'evoluzione. Alla fine di ogni articolo commentato vi è un'ampia BIBLIOGRAFIA e l'elenco della GIURISPRUDENZA, in ordine di importanza (corte cost, cass. s.u., cass., app. trib.) e in ordine cronologico. Alcuni FOCUS puntualizzano in dettaglio aspetti operativi strettamente connessi a temi di attualità per la difficile interpretazione o i rapporti con discipline esterne al diritto fallimentare. In chiusura di commento anche accenni alla VALUTAZIONE DI COSTITUZIONALITA' e alla NORMATIVA COMUNITARIA E FISCALE. Chiude l'opera un indice analitico molto dettagliato di ben 30 pp, con voci che rinviano al numero dell'articolo della legge fallimentare. GLI AUTORI MASSIMO FERRO Già giudice delegato presso il Tribunale fallimentare di Bologna, ora Consigliere di Cassazione. Stimato esperto della materia ha saputo aggregare e guidare una vera e propria scuola di pensiero che, forte della sperimentazione professionale quotidiana del diritto concorsuale, ha arricchito di spunti e a volte risolto alcuni importanti nodi della riforma del sistema giuridico fallimentare avvenuta in questi anni. Autore di numerose pubblicazioni anche con Ipsos, ora guida anche l'Osservatorio italiano sulla crisi di impresa. Collaborano all'Opera numerosi magistrati, avvocati e commercialisti, provenienti da ogni parte d'Italia: Aprile, magistrato in Torino; Bellè, magistrato in La Spezia; Blatti magistrato in Messina; Bonechi commercialista in Pistoia; Di Corrado Presidente di Tribunale a Foggia; D'Orazio consigliere d'Appello a L'Aquila; Filippi Procuratore della Repubblica a Roma; Filocamo magistrato in Pescara; Limitone magistrato in Vicenza; Mandrioli commercialista in Modena; Mantovani magistrato in Trento; Michelotti commercialista in Montecatini; Miele magistrato in Monza; Minutoli magistrato in Reggio Calabria; Nardecchia magistrato in Como; Nardo associato nell'Università di Calabria; Nonno magistrato in Palermo; Roveroni commercialista in Bologna; Ruggiero magistrato in Roma; Scarafoni magistrato in Roma; Schiera avvocato in Milano (Inzitari & Partners); Vella magistrato in Terni; Zoppellari avvocato in Bologna.

Within an environment made difficult by the continuing economic crisis, the Italian model for crisis management and resolution has helped to avoid many difficulties faced by intermediaries across the globe. However, the Italian model for crisis management will be forced to adapt to the new EU Bank Recovery and Resolution Directive, which introduces a unified regime for such events in all EU countries. This book explores the various methods for crisis management employed in Italian finance. The authors discuss procedures used in the banking and insurance sectors, such as deposit guarantee schemes and alternative dispute resolution systems. They also explore the evolution of the administrative sanctioning systems, and the roles of tax rules and credit rating agencies in Italian finance. This book analyses the evolution of the various crisis management processes, and discusses potential goals and improvements within the context of

recent measures suggested by the European Commission.

Fallimento e concordato fallimentare

Il riparto fallimentare

Executory Contracts in Insolvency Law

Procedure concorsuali e depressione economica. Come cambia il fallimento quando c'è crisi

Italian Banking and Financial Law: Crisis Management Procedures, Sanctions, Alternative Dispute Resolution Systems and Tax Rules

For every transnational lawyer, it is vital to know the differences between national secured transactions laws. Since the applicable law is determined by the place where the collateral is situated, it may change when movables are brought from one state to another. Introductory essays from comparative lawyers set the scene. The book then presents a survey of the law relating to secured transactions in the member states of the European Union. Following the Common Core approach, the national reports are centred around fifteen hypothetical cases dealing with the most important issues of secured transactions law, such as the creation of security rights in different business situations, the relationship between debtor and secured creditor, the nature of the creditor's rights and their enforcement as against third parties. Each case is followed by a comparative summary. A general report evaluates the possibilities of European harmonisation in the field of secured transactions law.

Europe has known very different systems of company laws for a long time. These differences do not only pertain to the board structures of public companies, where single-tier and two-tier structures can be distinguished, they also pertain to the principles of fixed legal capital. Fixed legal capital is not a traditional ingredient of English and Irish company law and had to be incorporated into these legal systems (only) for public limited companies according to the Second European Company Law Directive of 1976. Both jurisdictions have never really embraced these rules. Against this background, the British Accounting Standards Board (ASB) and the Company Law Centre at the British Institute of International and Comparative Law (BIICL) have initiated and supported a study of the benefits of this legal system by a group of experts led by Jonathan Rickford. The report of this group has been published in 2004. Its result was that legal capital was costly and superfluous; hence, the Second Directive should be repealed. The British government has adopted this view and wants the European Commission to act accordingly. Against this background a group of German and European company law experts, academics as well as practitioners, have come together to scrutinise sense and benefits of fixed legal capital and all its specific elements guided by the following questions: What is the relevant legal concept supposed to achieve? What does it achieve in reality? What criticisms are there? Which proposals or alternatives are available? From the outset the group of experts has endeavoured to cooperate with foreign colleagues, which resulted in very fruitful and pleasant exchanges. This volume contains, besides an executive summary of the results, 16 essays on specific aspects of legal capital in Germany covering also neighbouring fields of law (e.g. accounting, insolvency); 7 reports on fixed legal capital in other jurisdictions (France, Great Britain, Italy, the Netherlands, Poland, Spain and the U.S.A.) addressing the same questions as the essays on German law. The British initiative disapproves of the Second Directive. The Directive does only deal with public limited companies in Europe, which is reflected in the analysis presented here. It is only concerned with the fixed legal capital of public limited companies, not with capital issues of private companies. The study has arrived at a result that differs completely from that of the Rickford group. It verifies the usefulness of the concept of fixed legal capital and wishes to convince the European Commission of the benefits of the Second Company Law Directive.

Arbitrating cross-border business disputes has been common practice in Italy since centuries. It is no wonder, then, that Italian arbitration law and jurisprudence are ample and sophisticated. Italian courts have already rendered thousands of judgments addressing complex problems hidden in the regulation of arbitration. Italian jurists have been among the outstanding members of the international arbitration community, starting from when back in 1958, Professor Eugenio Minoli was among the promoters of the New York Convention. Being Italy the third-largest economy in the European Union and the eighth-largest economy by nominal GDP in the world, it also comes as no surprise that Italian companies, and foreign companies with respect to the business they do in the Italian market, are among the main 'users' of international arbitration, nor that Italy is part to a network of more than 80 treaties aimed to protect inbound and outbound foreign direct investments and being the ground for investment arbitration cases. Moreover, in recent years, Italy has risen to prominence as a neutral arbitral seat, in particular for the settlement of 'intra-Mediterranean' disputes, also thanks to the reputation acquired by the Milan Chamber of Arbitration which has become one of the main European arbitral institutions. This book is the first commentary on international arbitration in Italy ever written in English. It is an indispensable tool for arbitrators, counsel, experts, officers of arbitral institutions and judges who happen to be involved in arbitral proceedings or arbitration-related court proceedings somewhat linked to the Italian legal system, either because Italy is the seat of the arbitration, the Italian jurisdiction has been ousted by a foreign-seated arbitration, the assistance of Italian courts is sought for the granting of interim measures or the enforcement of a foreign award or the arbitration results from a multilateral or bilateral investment protection treaty to which Italy is a party. This book may also be of general interest for scholars and practitioners of international arbitration at large to the extent that it deals with the 'theory' of international arbitration and illustrates original solutions offered by Italian arbitration law to various complex issues, such as: the potential conflicts (and required balance) between party autonomy and State sovereignty in the governance of arbitrations; the relationship between the New York Convention and the legal system of the State of the arbitral seat; the potential impact on cross-border arbitrations of insolvencies, human rights, or European Union law; the arbitrability of corporate disputes; the extension of arbitration agreements to 'necessary parties'. Appendixes include an English translation of the main provisions of Italian law relevant to arbitration, a list of the investment protection treaties to which Italy is a party, and an English version of the Rules of Arbitration of the Milan Chamber of Arbitration. The author, who is full professor of international law, name partner of ArbLit (the first Italian boutique focusing on cross-border dispute settlement) and the current Italian member of the ICC Court of Arbitration, has written the book aiming to combine his academic background with his long-standing experience as counsel and arbitrator.

ovvero il fallimento del consumatore

Crisi da sovraindebitamento del consumatore

il fallimento e le altre procedure concorsuali

Fallimento e altre procedure concorsuali

International Arbitration in Italy

Executory Contracts in Insolvency Law offers a unique, comprehensive, and up-to-date transnational study of the topic, including an analysis of certain countries which have never previously been undertaken in English. Written by experts in the field, with extensive experience of both research and professional experience, this is a groundbreaking investigation into the philosophies and rationales behind the different policy choices adopted and implemented by a range of over 30 jurisdictions across the globe.

Das Buch behandelt die für den grenzüberschreitenden Rechtsverkehr wichtigsten Bereiche des wirtschaftsnahen Privatrechts: das Recht des

Handelsunternehmens (Unternehmensregister, handelsrechtlich Bevollmächtigte, Kennzeichen- und Wettbewerbsrecht u.a.), Hilfspersonen und Absatzmittler, Gesellschaftsrecht, Kaufrecht und Transportrecht, Insolvenzrecht und das Internationale Privat- und Verfahrensrecht. Die Neuauflage berücksichtigt die gesamte Rechtsentwicklung auf diesen Gebieten seit 2002: die Neufassungen des Gewerblichen Rechtsschutzes und des Verbraucherschutzes (Codice della proprietà industriale, Codice del consumo), die neuere Rechtsprechung zum Handelsvertreterrecht, das Gesetz Nr. 129/2004 über das Franchising, die Reform des Kapitalgesellschaftsrechts (Riforma Vietti, 2004), die Insolvenzrechtsreformen 2006/2007, im Internationalen Privat- und Verfahrensrecht das Verhältnis zum EU-Kollisionsrecht (so zu den Verordnungen Rom I und Rom II) und die Schiedsverfahrensrechtsreform 2006.

L'opera riporta le questioni di maggior rilievo e ricaduta pratica in materia fallimentare, proponendo il confronto tra vecchia, intermedia e nuova disciplina, agevolando la ricerca delle soluzioni, su temi specifici, attraverso le disposizioni normative di riferimento nonché quelle correlate. La difficoltà dovuta ai continui interventi integrativi della legge di riforma delle procedure concorsuali, e l'esigenza di offrire uno strumento di approfondimento, hanno suggerito una esposizione essenziale e semplice per permettere l'esercizio di una consapevole riflessione sulle varie tematiche. Attraverso un confronto tra dottrina e giurisprudenza, si vuole fornire le differenti soluzioni allo scopo di comprendere le continue evoluzioni della normativa vigente. I tre tomi danno, pertanto, un quadro approfondito e completo del nuovo diritto delle procedure concorsuali, nell'intento di rendere maggiormente 'maneggiabili' i diversi istituti.

Strumento di aggiornamento professionale per tutti gli operatori del settore: Avvocati, Dottori Commercialisti e Magistrati. PIANO DELL'OPERA TOMO PRIMO: Presupposti e procedimento TOMO SECONDO: Fallimento delle società TOMO TERZO: Fattispecie di responsabilità

Il fallimento e le altre procedure concorsuali vol. 1

Recht der Sanierungsfinanzierung

The Implementation of the New Insolvency Regulation

La legge fallimentare, Commentario teorico-pratico - Seconda edizione

Il concordato preventivo

Il volume è aggiornato con le novità normative apportate al concordato preventivo dal c.d. “ decreto del fare ” I contratti in corso di esecuzione si sciolgono con il deposito del ricorso per concordato preventivo? Il curatore può cedere le azioni revocatorie fallimentari? I crediti dei soci per finanziamenti alla società fallita possono essere insinuati al passivo? La soluzione a questi e ad altri quesiti si trova nella Guida "Fallimento e altre procedura concorsuali" curata dallo Studio NCTM. La Guida - inserita nella collana itinera - esce con una nuova edizione arricchita e completamente aggiornata con le importanti e recenti novità in tema di fallimento e di gestione delle crisi aziendali. Affronta con taglio multidisciplinare tutti gli aspetti relativi alla disciplina del fallimento e delle procedure concorsuali, offrendo il quadro completo della complessa e stratificata normativa e, soprattutto, suggerendo soluzioni giuridiche e approcci metodologici che paiono consigliabili, alla luce delle esperienze dello Studio, nell' affrontare le problematiche di maggior rilievo. In questa seconda edizione si affronta un tema nuovo: “ La composizione delle crisi da sovraindebitamento ” . Attraverso la partecipazione di un pool di autori con differenti competenze (avvocati civilisti, penalisti, amministrativisti, dottori commercialisti), ciascun' area del diritto fallimentare è analizzata sotto tutti i profili - sostanziali, processuali, fiscali, penali, contabili - offrendo una visione completa di ambiti sempre più complessi ed

interconnessi. Arricchiscono l'opera: esempi, adempimenti, clausole contrattuali, schemi riepilogativi, case history (esperienze specifiche realmente accadute che spiegano le soluzioni adottate in situazioni particolarmente complesse ed i risultati ottenuti), segnalazioni bibliografiche per ulteriori approfondimenti.

STRUTTURA DEL VOLUME PARTE I – FALLIMENTO

CAP. 1 - I CARATTERI GENERALI DEL FALLIMENTO

CAP. 2 - L'IMPRENDITORE SOGGETTO AL FALLIMENTO

CAP. 3 - I PRESUPPOSTI OGGETTIVI DEL FALLIMENTO

CAP. 4 - IL PROCEDIMENTO PER LA DICHIARAZIONE DI FALLIMENTO

CAP. 5 - LE IMPUGNAZIONI. LA REVOCA DEL FALLIMENTO

CAP. 6 - GLI EFFETTI IMMEDIATI DELLA DICHIARAZIONE DI FALLIMENTO

CAP. 7 - IL GIUDICE DELEGATO E IL TRIBUNALE FALLIMENTARE. IL RECLAMO

CAP. 8 - L'AMMINISTRAZIONE DEL PATRIMONIO FALLIMENTARE

CAP. 9 - LA DETERMINAZIONE DEL PATRIMONIO FALLIMENTARE

CAP. 10 - LE AZIONI PER LA REINTEGRAZIONE DEL PATRIMONIO

CAP. 11 - LA GESTIONE DEI CONTRATTI IN CORSO DI ESECUZIONE

CAP. 12 - IL CONCORSO TRA CREDITORI

CAP. 13 LA VERIFICA DEL PASSIVO

CAP. 14 - LA LIQUIDAZIONE DELL'ATTIVO

CAP. 15 - LA RIPARTIZIONE DELL'ATTIVO

CAP. 16 - LA CHIUSURA DEL FALLIMENTO

CAP. 17 - L'ESDEBITAZIONE

CAP. 18 – IL CONCORDATO FALLIMENTARE

CAP. 19 - IL FALLIMENTO DELLE SOCIETÀ

CAP. 20 - GLI ASPETTI FISCALI DEL FALLIMENTO

CAP. 21 - I REATI FALLIMENTARI

PARTE II – I CONCORDATI E GLI ACCORDI DI RISANAMENTO DELLE IMPRESE IN CRISI

CAP. 1 - LE RAGIONI E LE PROSPETTIVE DEL RICORSO AL CONCORDATO PREVENTIVO

CAP. 2 - IL PIANO PROPOSTO DALL'IMPRESA IN CRISI

CAP. 3 - LA DOMANDA DI CONCORDATO

CAP. 4 - GLI EFFETTI DELLA PRESENTAZIONE DELLA DOMANDA DI CONCORDATO. LA FASE SUCCESSIVA AL DEPOSITO DEL RICORSO

CAP. 5 - LA POSIZIONE DEI CREDITORI PRIVILEGIATI E CHIROGRAFARI DELL'IMPRESA

CAP. 6 - GLI ORGANI DELLA PROCEDURA

CAP. 7 - LE FASI DELLA PROCEDURA

CAP. 8 - GLI EFFETTI DELL'OMOLOGAZIONE DEL CONCORDATO

CAP. 9 - LE IPOTESI D'INSUCCESSO DELL'INIZIATIVA CONCORDATARIA E RELATIVE CONSEGUENZE

CAP. 10 - LA TRANSAZIONE FISCALE

CAP. 11 - ASPETTI FISCALI

CAP. 12 - IL CONCORDATO FALLIMENTARE

CAP. 13 - L'OMOLOGAZIONE DELLA PROPOSTA

CAP. 14 - GLI EFFETTI DEL CONCORDATO

CAP. 15 - L'ESECUZIONE DEL CONCORDATO

CAP. 16 - L'ANNULLAMENTO E LA RISOLUZIONE DEL CONCORDATO

CAP. 17 - ASPETTI FISCALI DEL CONCORDATO FALLIMENTARE

CAP. 18 - GLI ACCORDI DI RISTRUTTURAZIONE

CAP. 19 - LA DOMANDA DI OMOLOGAZIONE DELL'ACCORDO

CAP. 20 - GLI EFFETTI DELLA PUBBLICAZIONE DELL'ACCORDO DI RISTRUTTURAZIONE DEI DEBITI

CAP. 21 - IL PROCEDIMENTO PER L'OMOLOGAZIONE DELL'ACCORDO

CAP. 22 - ACCORDI DI RISTRUTTURAZIONE E PIANI ATTESTATI: ASPETTI FISCALI

CAP. 23 - I PIANI ATTESTATI

PARTE III – LA COMPOSIZIONE DELLE CRISI DA SOVRAINDEBITAMENTO

CAP. 1 - I PRESUPPOSTI COMUNI E I PRINCIPI GENERALI DELLA DISCIPLINA DEL SOVRAINDEBITAMENTO

CAP. 2 - L'ACCORDO DI RISTRUTTURAZIONE DEI DEBITI

CAP. 3 - IL PIANO DEL CONSUMATORE

CAP. 4 - LA LIQUIDAZIONE DEL PATRIMONIO

PARTE IV - L'AMMINISTRAZIONE STRAORDINARIA DELLE GRANDI IMPRESE IN STATO DI INSOLVENZA

CAP. 1 - INQUADRAMENTO GENERALE

CAP. 2 - CONDIZIONI E REQUISITI DI AMMISSIONE

CAP. 3 - DICHIARAZIONE DELLO STATO DI INSOLVENZA E FASE GIURISDIZIONALE

CAP. 4 - L'AMMINISTRAZIONE STRAORDINARIA

CAP. 5 - DEFINIZIONE ED ESECUZIONE DEL PROGRAMMA

CAP. 6 -

L ' IMPUGNAZIONE DEGLI ATTI DEL COMMISSARIO STRAORDINARI CAP. 7 - ACCERTAMENTO DEL PASSIVO E RIPARTO DELL ' ATTIVO CAP. 8 - CESSAZIONE DELLA PROCEDURA CAP. 9 - AMMINISTRAZIONE STRAORDINARIA E GRUPPI DI IMPRESE CAP. 10 - AZIONI DI RESPONSABILITÀ ED AZIONI REVOCATORIE CAP. 11 - ASPETTI FISCALI CAP. 12 - REQUISITI PER L ' AMMISSIONE IMMEDIATA, PROCEDIMENTO ED EFFETTI CAP. 13 - IL COMMISSARIO STRAORDINARIO E IL PROGRAMMA CAP. 14 - ACCERTAMENTO E FUNZIONI DELL ' AUTORITÀ GIUDIZIARIA. ALTRI ORGANI DELLA PROCEDURA CAP. 15 - ACCERTAMENTO DEL PASSIVO E AZIONI REVOCATORIE CAP. 16 - SALVAGUARDIA DEL GRUPPO DI IMPRESE CAP. 17 - IL CONCORDATO E LA CESSAZIONE DELLA PROCEDURA PARTE V – LA LIQUIDAZIONE COATTA AMMINISTRATIVA CAP. 1 - RIFERIMENTI NORMATIVI E AMBITO DI APPLICAZIONE CAP. 2 - IMPRESE SOGGETTE A LIQUIDAZIONE COATTA AMMINISTRATIVA CAP. 3 - L ' APERTURA DELLA PROCEDURA E RELATIVI EFFETTI CAP. 4 - GLI ORGANI DELLA PROCEDURA CAP. 5 - LA FASE DI ACCERTAMENTO DEL PASSIVO CAP. 6 - LA FASE DI LIQUIDAZIONE CAP. 7 - LA RIPARTIZIONE DELL ' ATTIVO CAP. 8 - LA CHIUSURA DELLA PROCEDURA CAP. 9 - IL CONCORDATO CAP. 10 - LE FUNZIONI AMMINISTRATIVE

La nuova disciplina del fallimento si inserisce nella più ampia riforma delle procedure concorsuali prevista dal decreto legge n. 35/2005 e dai decreti successivi. Non si è trattato di una vera e propria rifondazione delle discipline concorsuali, ma di un adattamento allo spirito nuovo di regole ritenute in parte obsolete. Sull ' esempio di altre legislazioni, sono state introdotte regole dirette a valorizzare maggiormente le opportunità di salvaguardia delle imprese in crisi e a disegnare una nuova configurazione dei rapporti tra gli attori delle procedure: debitore, creditori, giudici, organi di gestione e di controllo. Il volume, strutturato in due tomi, esamina criticamente dottrina e giurisprudenza; in particolare i principali temi trattati sono: la liquidazione coatta amministrativa, gli effetti del fallimento, l'apertura e la chiusura del fallimento, l'esdebitazione, l'accertamento del passivo, il tribunale fallimentare e il concordato fallimentare. Una parte è dedicata anche al diritto europeo. PIANO DELL'OPERA Cap. 1. I presupposti del fallimento Cap. 2. Liquidazione coatta amministrativa e fallimento Cap. 3. La cessazione dell ' impresa. Obblighi Cap. 4. L ' iniziativa per la dichiarazione di fallimento. L ' iniziativa del pubblico ministero Cap. 5. La competenza per la dichiarazione di fallimento. Il conflitto positivo di competenza Cap. 6. Diritto europeo Cap. 7. Istruttoria prefallimentare e trattazione giudiziale dell ' insolvenza di impresa Cap. 8. Il sistema delle impugnazioni. La revoca del fallimento Cap. 9. Il tribunale fallimentare. La competenza del tribunale fallimentare Cap. 10. Il giudice delegato Cap. 11. I reclami endofallimentari Cap. 12. Il curatore Cap. 13. Il comitato dei creditori: nomina, funzioni Cap. 14. Gli effetti del fallimento per il fallito Cap. 15. Il concorso nel fallimento Cap. 16. Gli effetti del fallimento per i creditori: creditori privilegiati e chirografari. Compensazione e obbligazioni solidali Cap. 17. Gli effetti del fallimento sugli atti pregiudizievoli ai creditori Cap. 18. Le esenzioni dalla revocatoria. Piani attestati. Accordi di ristrutturazione. Concordato preventivo Cap. 19. Art. 67: Le esenzioni previste dall ' art. 67, comma 3, lett. a), b), c), f) Cap. 20. Gli effetti sui rapporti giuridici preesistenti Cap. 21. Associazione in partecipazione Cap. 22. Conto corrente, mandato e commissione Cap. 23. Il contratto di lavoro Cap. 24. Il contratto di affitto

d ' azienda pendente Cap. 25. Locazione di immobili Cap. 26. Appalto Cap. 27. Contratto di assicurazione Cap. 28. Contratto di edizione Cap. 29. Clausola arbitrale Cap. 30. Custodia e amministrazione delle attività fallimentari Cap. 31. L ' accertamento del passivo Cap. 32. Domande tardive. Insufficienza di attivo. Domande di rivendica e restituzione Cap. 33. Esercizio provvisorio e affitto d ' azienda Cap. 34. La liquidazione dell ' attivo. La vendita dell ' azienda. Vendita dei beni mobili e immobili Cap. 35. La distribuzione dell ' attivo e il rendiconto Cap. 36. La chiusura e la riapertura del fallimento Cap. 37. La proposta di concordato fallimentare Cap. 38. Il concordato fallimentare: aspetti procedurali Cap. 39. L ' esdebitazione fallimentare Cap. 40. Il fallimento delle società di capitali Cap. 41. Il fallimento delle società con soci illimitatamente responsabili

This book presents problems that often arise in the context of international/cross-border insolvencies; analyzes and compares national legislations and jurisprudence; elucidates the solutions offered by international/regional instruments; and explores the differences in the implementation of these instruments by various countries and the consequences of these differences. It examines in detail a number of famous and less famous cases tried by national courts, in which it became readily apparent that insolvency law remains one of the bastions of national law. In addition, the book discusses the notion of transplanting foreign [international] insolvency rules and especially the influence that US insolvency law has exerted on other countries ' insolvency [and international insolvency] law. Far from adopting an unrealistically optimistic stance, it soberly examines the complications of cross-border insolvencies, while also presenting potential solutions.

Security Rights in Movable Property in European Private Law

Il fallimento e le altre procedure concorsuali vol. 2

Contemporary Issues in Finance

massimario di giurisprudenza : In appendice la relazione al R.D.165 marzo 1942

Il fallimento

Die Neufassung der Europäischen Insolvenzverordnung stand vor der Aufgabe, den tiefgreifenden Veränderungen Rechnung zu tragen, die die Insolvenzrechte der EU-Mitgliedstaaten in den letzten Jahren durchlaufen haben. Die vorliegende Studie greift drei zentrale Themenkomplexe der Reform auf: (1) Die Erweiterung der Verordnung auf Verfahren im Vorfeld der Insolvenz (sog. pre-insolvency proceedings). Umgesetzt wird damit das rechtspolitische Anliegen, eine grenzüberschreitende Restrukturierung von Schuldnerunternehmen zu erleichtern. (2) Die Einführung neuartiger Koordinierungsinstrumente. Sie sollen unerwünschte Parallelverfahren verhindern, jedenfalls aber die Kooperation zwischen den Verfahrensbeteiligten fördern. (3) Und schließlich die Schaffung eines Regelwerks zur koordinierten Abwicklung von Konzerninsolvenzen. Die Studie wendet sich zum einen an die Rechtspraxis. Zum anderen will sie den wissenschaftlichen Dialog anregen. Eine systematische Darstellung der rechtlichen Änderungen

sowie Empfehlungen zur Bewältigung zentraler Problemfelder sollen Insolvenzrichtern wie Verwaltern bei der Anwendung und Auslegung der neuen Verordnung verlässlich zur Seite stehen. Il volume, il terzo del Trattato delle Procedure Concorsuali, traccia in maniera chiara ed esaustiva le linee fondamentali della disciplina del fallimento, così come modificata in seguito al d.lg. 5/2006 e al d.lg. 167/2007. In particolare gli Autori analizzano i concetti fondamentali del diritto fallimentare e, nello specifico, approfondiscono gli aspetti legati alla liquidazione dell'attivo, spiegando il ruolo e le funzioni degli organi del fallimento. Il volume esamina gli effetti del fallimento sia per il debitore che per il creditore, trattando il tema dell'accertamento del passivo L'opera si propone di fornire un mezzo di ausilio agli operatori professionali in un momento in cui sono forzatamente ancora scarse ed incerte le indicazioni della giurisprudenza e della prassi. PIANO DELL'OPERA GLI ORGANI DEL FALLIMENTO Il Tribunale fallimentare e il giudice delegato Il pubblico ministero Il comitato dei creditori GLI ADEMPIMENTI DEL CURATORE FALLIMENTARE. LA LIQUIDAZIONE DELL'ATTIVO Poteri, competenze e revoca del curatore La relazione ex art. 33 l. . fall. Art.104 ter l. fall. Programma di liquidazione Gli organi del fallimento e la liquidazione dell'attivo Affitto, vendita e conferimento dell'azienda La valutazione dei beni di proprietà intellettuale Il rendiconto del curatore La ripartizione dell'attivo Creditori irreperibili e conti dormienti La cessione dei diritti e delle azioni nella liquidazione concorsuale Gli adempimenti fiscali nel fallimento Il compenso del curatore fallimentare ed il d.p.r.115/2002 Il consulente tecnico d'ufficio e le spese anticipate dallo Stato Il patrocinio a spese dello Stato nel fallimento. Il d.p.r. 30.5.2002, n. 115, applicato ai giudizi che coinvolgono le procedure fallimentari: problemi e possibili soluzioni EFFETTI DEL FALLIMENTO PER IL DEBITORE E PER IL CREDITORE. ACCERTAMENTO DEL PASSIVO Gli effetti del fallimento per il fallito Divieto di azioni esecutive ed azioni cautelari Interessi e rivalutazione Procedimento di verifica dei crediti e dei diritti reali Accertamento del passivo Il privilegio del professionista ex art. 2751bis, n. 2, c.c., con riguardo al credito Iva Il trattamento di fine rapporto alla luce della riforma del sistema pensionistico complementare I crediti delle società di leasing nel fallimento dell'utilizzatore Accertamento del passivo. Impugnazioni Le dichiarazioni tardive dei crediti I crediti prededucibili Chiusura del fallimento ed impugnativa Responsabilità degli amministratori e fallimento L'Opera, divisa in sei volumi ed alla sua seconda edizione, approfondisce la disciplina dell'intero diritto fallimentare, attraverso un commento di alto profilo scientifico e di tagli

estremamente pratico che tiene conto delle modifiche legislative legate all'introduzione del d.lg. 5/2006 e del d.lg. 167/2007 e ai successivi aggiustamenti previsti da l. 18.6.2009, n. 69, dal d.l. 31.5.2010, n. 78, e dal d.l. 6.7.2011, n. 98. In particolare, il secondo volume analizza e descrive gli organi preposti al fallimento e approfondisce i risvolti giuridici in materia di custodia e amministrazione delle attività fallimentari, soffermandosi, infine, sulla disciplina dell'accertamento del passivo. L'Opera è aggiornata alla l. 24.3.2012, n. 27 (recante conversione con modificazioni del d.l. 24.1.2012, n. 1) che ha istituito le sezioni specializzate in materia d'impresa nei tribunali e alla l. 17.2.2012, n. 10, che ha convertito con modificazioni in d.l. 22.12.2011, n. 212, in tema di controversie innanzi al giudice di pace. Sia per la materia trattata, sia per la modalità con cui gli Autori affrontano le questioni, l'Opera si presenta anche come uno strumento di grandissima utilità per la pratica quotidiana. Piano dell'opera GLI ORGANI PREPOSTI AL FALLIMENTO Il tribunale fallimentare Il giudice delegato Il curatore Il comitato dei creditori Profili processuali: i reclami endofallimentari CUSTODIA ED AMMINISTRAZIONE DELLE ATTIVITÀ FALLIMENTARI La custodia e l'amministrazione delle attività fallimentari Affitto, vendita e conferimento dell'azienda ACCERTAMENTO DEL PASSIVO Formazione, verifica ed esecutività dello stato passivo I giudizi di impugnazione dello stato passivo Le dichiarazioni tardive dei crediti La revocazione dei crediti ammessi Le domande di rivendica e restituzione LIQUIDAZIONE E RIPARTIZIONE DELL'ATTIVO La liquidazione dell'attivo La ripartizione dell'attivo I rapporti di lavoro subordinato Italienisches Handels- und Wirtschaftsrecht

Il nuovo diritto fallimentare

International Insolvency Law

Improving Cooperation and Mutual Trust

Il fallimento e le altre procedure concorsuali. Monografie

L'Opera, divisa in sei volumi ed alla sua seconda edizione, approfondisce la disciplina dell'intero diritto fallimentare, attraverso un commento di alto profilo scientifico e di tagli estremamente pratico che tiene conto delle modifiche legislative legate all'introduzione del d.lg. 5/2006 e del d.lg. 167/2007 e ai successivi aggiustamenti previsti da l. 18.6.2009, n. 69, dal d.l. 31.5.2010, n. 78, e dal d.l. 6.7.2011, n. 98. In particolare, il primo volume analizza le questioni di carattere generale e si sofferma sui presupposti del fallimento, il giudizio di dichiarazione del fallimento, la revoca e gli effetti del fallimento (sia nei riguardi del debitore che del creditore). L'opera è aggiornata al d.l. 22.12.2011, n. 212 (convertito in l. 17.2.2012, n. 10) in tema di disciplina della crisi da sovra indebitamento di soggetti diversi dagli imprenditori commerciali, alla l. 27.1.2012, n. 3 in tema di crisi di sovra indebitamento, alla l. 15.7.2011, n. 111, che ha esteso gli accordi di ristrutturazione e la transazione

fiscale agli imprenditori agricoli, d.lg. 6.9.2011, n. 159 che ha introdotto il codice delle leggi antimafia e delle misure di prevenzione. Sia per la materia trattata, sia per la modalità con cui gli Autori affrontano le questioni, l'Opera si presenta anche come uno strumento di grandissima utilità per la pratica quotidiana. Piano dell'opera Composizione delle crisi da sovraindebitamento Il presupposto soggettivo del fallimento Il presupposto oggettivo del fallimento La sentenza dichiarativa di fallimento Rigetto dell'istanza di fallimento e mezzi di impugnazione La revoca della sentenza di fallimento Gli effetti del fallimento nei confronti del debitore: gli effetti personali Gli effetti del fallimento rispetto ai creditori

The Study Group on a European Civil Code has taken upon itself the task of drafting common European principles for the most important aspects of the law of obligations and for certain parts of the law of property in movables which are especially relevant for the functioning of the common market. Like the Commission on European Contract Law's "Principles of European Contract Law", the results of the research conducted by the Study Group on a European Civil Code seek to advance the process of Europeanisation of private law. Among other topics the series tackles sales and service contracts, distribution contracts and security rights, renting contracts and loan agreements, negotiorum gestio, delicts and unjustified enrichment law, transfer of property, and trust law. The principles furnish each of the national jurisdictions a grid reference. They can be agreed upon by the parties within the framework of the rules of private international law. They may provide a stimulus to both the national and European legislator for moulding private law. Beyond this, they aim to further discussion about the creation of a European Civil Code, or a Common Frame of Reference in the area of patrimonial law, by submitting a concrete model. The "Principles of European Law" are published in co-operation with Stämpfli, Bern (Switzerland). For other co-operation-partners and for more information see www.sellier.de

La nuova legge fallimentare è stata salutata come una doverosa e positiva innovazione nel nostro complesso sistema delle procedure concorsuali. Un sistema che, pur continuando a presentare tratti peculiari rispetto a quelli degli ordinamenti dei paesi ad economia avanzata, in quanto caratterizzato dall'esistenza di procedure amministrative e quindi dalla forte presenza del potere pubblico, per la soluzione delle crisi d'impresa di dimensioni ritenute significative, richiedeva un deciso superamento degli schemi ormai obsoleti di regolazione delle crisi delle imprese medie e medio piccole, che costituiscono il tessuto connettivo della nostra economia. Il tempo trascorso dall'introduzione delle nuove norme è indubbiamente troppo breve per consentire un giudizio definitivo e sufficientemente motivato sull'efficacia dei mutamenti introdotti. Ma alcune riflessioni sono già possibili, e tali da poter affrontare il tema delle procedure concorsuali attraverso un Trattato che entri nel dettaglio del dato normativo e fornisca al lettore il panorama entro il quale i soggetti partecipanti a tali procedure si muovono e interagiscono. Il volume, il primo del Trattato delle Procedure Concorsuali, traccia in maniera chiara ed esaustiva le linee fondamentali della disciplina del fallimento, così come modificata in seguito al d.lg. 5/2006 e al d.lg. 167/2007. In particolare gli Autori analizzano i concetti fondamentali del diritto fallimentare e, nello specifico, approfondiscono il procedimento per la dichiarazione del fallimento. L'opera si propone di fornire un mezzo di ausilio agli operatori professionali in un momento in cui sono forzatamente ancora scarse ed incerte le indicazioni della giurisprudenza e della prassi. PIANO DELL'OPERA PARTE I: IL FALLIMENTO Il debitore e la dichiarazione di fallimento L'imprenditore individuale Il fallimento delle società: profili generali Il termine annuale per la dichiarazione di fallimento ex artt. 10 e 147 l.

fall. Fallimento e Società di capitali a controllo o partecipazione pubblica Le società sportive Le società di calcio Le cooperative Il piccolo imprenditore e il debitore fuori dei parametri Il debitore civile ed il procedimento per la composizione della crisi da sovra indebitamento L'imprenditore agricolo I gruppi di imprese nel fallimento Abuso dell'attività di eterodirezione ed insolvenza delle società dominate Le associazioni e le fondazioni Gli enti ecclesiastici I patrimoni destinati La crisi e lo stato di insolvenza PARTE II: IL PROCEDIMENTO PER LA DICHIARAZIONE DI FALLIMENTO Il procedimento per la dichiarazione di fallimento (introduzione) L'iniziativa per la dichiarazione di fallimento ed i soggetti legittimati (debitore, creditore, Pubblico Ministero, curatore) Il Tribunale competente per la dichiarazione di fallimento Giurisdizione italiana in materia fallimentare ed effetti del fallimento dichiarato all'estero La convocazione del debitore ed il contraddittorio L'onere probatorio dell'istante e del debitore L'istruttoria prefallimentare La sentenza di fallimento e la sua impugnazione Il decreto di rigetto della istanza di fallimento e la sua impugnazione

Handbuch

La crisi dell'impresa

Legal Capital in Europe

National Laws and International Texts

guida alla riforma delle procedure concorsuali

Ziel des Sanierungsgedankens ist es, Chancen, Risiken und Grenzen der Sanierung und ihrer Finanzierungsdeterminanten auszuloten. Das Praxis-Handbuch zeigt Wege und Möglichkeiten zur Überwindung der Krise auf. Länderberichte aus

ausgewählten Rechtsordnungen, in denen der Sanierungsgedanke zum Teil deutlich stärker betont wird, geben zusätzlich

Anregungen. Über 30 namhafte Autoren aus Wissenschaft und Praxis stehen für eine ausgewogene Rechtsinterpretation und garantieren eine zuverlässige und aktuelle Aufbereitung der jeweiligen Teilgebiete in komprimierter Form.

Trattato delle procedure concorsuali vol. III

Current Challenges from Across Europe

Guide to Foreign Legal Materials: Italian

Il fallimento e le altre procedure concorsuali: il repertorio